



EL DORADO
ORBITAL DOUBLE
TOURBILLON

Spím s hodinkami

Původní americká značka Ingersoll má krásnou historii, okamžiky slávy, mimořádné zákazníky – jako prezidenty USA, nebo Marka Twaina... I sami bratři Ingersollové jsou inspirací pro **Wenera Kwiatkovského**, majitele firmy Cristiano, která obnovila Ingersoll.

Ingersoll



WERNER KWIATKOVSKÝ

Inspirací třeba v tom, že v USA zavedli výrobu dolarových hodinek. Tedy za cenu lehce nad dolar, za tehdejší týdenní mzdu. Mechanické hodinky ve stejné cenové úrovni můžete mít od Ingersollu i dnes.

Vaše značka je složitá. Původem americká, majitel licence v Anglii, výroba v Asii, design a distribuce v Německu...

Jak to funguje?

Ingersoll byl opravdu na počátku ryze americký, ale bratři Ingersollové založili firmu i ve Velké Británii. Poté se zde zavedla výroba quartzových hodinek a následně značka trochu „spala“. Až v roce 2003 se opět oživila. Proto americká značka, anglická „domácí adresa“ a naše německá firma, starající se o vše, včetně designu.

Jak si prodejci v Německu zvykli na čínské strojky?

Ingersoll vnímají jako designově velmi atraktivní hodinky, které se nabízejí za velmi zajímavé ceny, takže jdou velmi dobře na odbyt. To jsou hlavní argumenty, a to, že mají strojky vyráběné v Asii, nepovažují v dnešní době za handicap.

Udělal jste si nezávislé měření přesnosti chodu vašich hodinek?

Pro automatické kusy, a je to v našem manuálu, zaručujeme přesnost ± 30 vteřin za 24 hodin. Což je normální. U automatů velmi záleží na

tom, zda je pravidelně nosíte, a co s nimi děláte. Já je mám na zápěstí i v noci... ne že bychom tohle měli v manuálu... Prostě, když je pravidelně natahujete, budou vám dobře sloužit a půjdou přesně.

Chystáme do výroby nové modely se strojkou s odchylkou 6 až 8 vteřin.

Váš design se stále více profiluje ve dvou směrech: klasiku až retro a moderní řadu Bison. Jaký je poměr prodeje mezi těmito „póly“?

Pokud bychom prodávali pouze v Německu, Rakousku nebo Švýcarsku, bylo by vše jednodušší, my ale musíme přemýšlet o všech 43 zemích, kde se hodinky Ingersoll nabízejí. Dám vám příklad. V Evropě jsou žádány kožené řemínky, ale v Británii nebo Irsku zákazníci preferují kovové tahy. Máme tedy výběr pro širokou skupinu zákazníků. Klasiku i moderní tvary.

I když rád dodávám, že třeba nový klasický letecký model pojmenovaný po Siru Alanu Cobhamovi je už teď velmi žádaný.



SIR ALAN COBHAM
LIMITED EDITION

ANACONDA



Kdo tvoří design hodinek?

Já. Když na něm pracuji, mám občas extravagantní nápady, jindy zase úplně jednoduché a obyčejné.

Jak dlouho spolupracujete s asijskými výrobci strojků?

Jde o Sea-Gull?

Používáme předně strojky Sea-Gull. Je to jeden z nejlepších výrobců, ani někteří švýcarští nejsou lepší. Spolupracujeme sedm let a jsme spokojeni. Jistě, pokud pracují pro asijský trh, možná tolik nehlídají na kvalitu. Strojky, které odebíráme my, ale mají čtyřnásobnou výstupní kontrolu. Pro některé dokonce používáme díly ze Švýcarska, a všechny kalibry jsou nejvyšší kategorie AA.

Nejste na pomyslném rozcestí, zda se vydat cestou kvality, nebo příznivých cen?

Rozhodně nepůjdeme cestou nižší kvality ani u levnějších modelů. Dbáme na ni stejně, ať stojí hodinky 250, nebo 2500 eur. Pokud někdo chce tourbillon nebo chronograf, musí připlatit. Za techniku. Jak víte, zvládneme i tu nejvyšší – máme dvojitý planetární tourbillon. Samozřejmě i proto, abychom posílili image značky Ingersoll. Není to jediný tourbillon. Modelu West Point (edice 500 kusů) jsme prodali zhruba 100, a ostatních tourbillonů asi stejný počet.

Jaké jsou vaše celkové prodeje, a v kterých zemích včetně ČR prodáváte?

Hodinky Ingersoll se prodávají ve 43 zemích světa.

Dobře zejména v Německu, Rakousku, Švýcarsku, Itálii a Francii, kde se prodá za rok celkem asi 70 000 kusů.

Kolik novinek přinesl rok 2010 a kterou mi doporučíte?

Ingersoll má pro letošek 80 novinek. Pokud bych vám měl doporučit jednu, kterou rozhodně musíte mít, pak je to právě dvojitý tourbillon. V Basileji byl k vidění i v bílém zlatě.

Proč ho nenosíte vy?

Jsem normální pracující muž, nedbám tolik na image, proto ho nenosím. Nyní mám nejraději model Bull Run.

Co nové modely pro ženy?

Musím se vám přiznat, že se snažíme dělat design pro ženy, ale stále více jich nosí pánské modely. A funguje to i naopak. Takže...?

Jak je to se servisem? Zajišťujete ho v Německu?

Ano, dosud byl centrální servis v Německu, ale od letoška jsme začali budovat síť servisů i v dalších 43 zemích, kde se Ingersoll prodává. Spokojenost zákazníků, to je design, kvalita, cena i servis. ■



GRAND CANYON IV